



Brinner du för att hjälpa andra människor? Är du sjuksköterska som söker nya utmaningar? Eller produktspecialist som vill utvecklas inom ett nytt terapiområde? Vill du vara en del av ett välrespekterat internationellt företag som brinner för att försöka hjälpa patienter till ett bättre liv och ge våra kunder bra verktyg till att hjälpa deras patienter? Då kan just du vara den vi söker!

Vad är ConvaTec?

ConvaTec är ett stort internationellt medicintekniskt företag med fokus inom terapiområdena; sår, stomi, urologi, kontinens och infusion. Våra mest välkända produkter inom sår är AQUACEL – och DuoDERM förband. ConvaTec har i dag över 9.500 anställda i fler än 100 länder. Vårt svenska huvudkontor ligger i Bromma, Stockholm.

Vad innebär tjänsten?

Vi söker en fältbaserad produktspecialist som främst kommer att arbeta inom terapiområdet sår, men även med produkter inom de övriga terapiområdena. Tjänsten innebär ansvar för regionerna Blekinge/Kronoberg/Kalmar/Jönköping med bostadsort inom någon av regionerna. Du ingår i ett säljteam och rapporterar till din Team Leader. Dina kunder är inköpare, materialkonsulenter, KOL samt vårdgivare inom dina regioner. Din uppgift är att besöka våra kunder och säkerställa att de kan våra produkter och vet hur och när de ska användas, informera om nyheter och arbeta aktivt med att produkterna bibehålls eller kommer in på avtal. Självklart har du även säljmål och budget som ska uppnås. Att ha en god förmåga att kunna bygga och bibehålla goda kundrelationer är en förutsättning för att lyckas i rollen. Övernattningar förekommer i tjänsten.

Din bakgrund och egenskaper

- Säljferanhet inom medicinteknik och/eller sjukvårdsbakgrund är givetvis starkt meriterande, men vi ser gärna också sökanden med säljferanheter från andra branscher
- Kandidatexamen inom relevant område eller motsvarande utbildningsnivå
- Duktig på att bygga och bibehålla goda kundrelationer
- Lätt för att samarbeta på ett affärsmässigt och professionellt sätt, både internt och externt
- Är proaktiv, lösningsorienterad, flexibel och resultatinkriktad
- Van att arbeta självständigt och strukturerat, med förmågan att planlägga och genomföra dina försäljningsaktiviteter
- Behärskar svenska och engelska väl i både tal och skrift
- Goda datakunskaper, samt gärna erfarenhet av att arbeta i CRM-system

Vi söker en professionell medarbetare som har förmågan att identifiera affärskraven och som ser till att vi når våra mål tillsammans. Du strävar alltid efter bästa resultat och är van vid att arbeta i en utmanande miljö där ditt bidrag gör stor skillnad. B-körkort är ett krav.

Anställningsform/omfattning/tjänstgöringsort

Tillsvidareanställning, 100%, egen bostadsort

Information

Önskar du mer information om företaget, besök www.convatec.com eller www.convatec.se. För mer information om tjänsten, vänligen kontakta Maria Bergström på 070-966 40 83. Intervjuer kommer att ske löpande så skicka gärna in din ansökan med CV och personligt brev så snart du har möjlighet; maria.bergstrom@convatec.com.

Välkommen med din ansökan!